

EU-finansiering for bedrifter

Eirik V. W. Lønning

Nasjonalt Kontaktpunkt H2020

Alternativer for bedrifter



Søk alene

«SME Instrument»

Krever en eksepsjonell SMB
Få opp til kr 25 millioner



Søk sammen

«Fast Track to Innovation»

Krever 3-5 bedrifter fra minst 3 EØS-land
Få opp til kr 30 millioner

Hvorfor delta?



1-2 År

Bestem lengden
på prosjektet



70%

Finansiering av
direkte kostnader



25%

Finansiering av
indirekte kostnader



12

Dager internasjonal
coaching

SME Instrument: Hva skal til?

Formelle krav:

- Bedrift «for-profit»
- Under 250 ansatte
- Under 430 millioner kroner i balanse
- Under 500 millioner kroner i omsetning
- Ingen store bedrifter eier mer enn 25% av selskapet
- Ingen offentlige eier mer enn 25% av selskapet
- Hovedkontor i EØS
- Maks støtte 25 MNOK

Evaluering: søknad på 30 sider & pitching i Brussel

Frister: 4 ganger per år

[Hjemmeside: SME Instrument](http://een.ec.europa.eu)

Uformelle krav:

- Ambisjon om å vokse raskt
- Selskapet er under 10 år gammelt
- Helst over 10 ansatte
- Selskapet har produkt i utvikling
- Produktet løser et globalt markedsproblem
- Produktet har vært prototypet
- Produktet skal ferdigutvikles før full kommersialisering
- Kommersialisering er planlagt innen 2-3 år
- Totale prosjektkostnader på 15-30 millioner kroner
- Det ferdige produktet skal selges globalt
- Markedspotensialet er veldig stort
- Selskapet eier teknologien bak produktet

Tips: [søk PES hos Forskningsrådet](#)

FTI: Hva skal til?

Formelle krav:

- Minst 3 aktører fra 3 forskjellige EØS-land
- Ikke mer enn 5 aktører totalt
- Hovedsakelig for både små og store bedrifter
- Universiteter og institutter kan også være med
- Maks støtte 30 MNOK

Evaluerings : søknad på 30 sider

Frister: 3 ganger per år

[Hjemmeside: FTI](#)

Uformelle krav:

- Bedriftene forventer sterke synergieffekter
- Gjerne flere komplementære produkter i utvikling
- Kan sammen løse globale markedsproblemer
- Produktene har vært prototypet
- Produktene skal ferdigutvikles før full kommersialisering
- Kommersialisering er planlagt innen 2-3 år
- Totale prosjektkostnader på 15-40 millioner kroner
- De ferdige produktene skal selges globalt
- Markedspotensialet er stort
- Selskapene eier teknologiene bak produktene

Tips: [søk PES hos Forskningsrådet](#)

Hva gjør Innovasjon Norge?

Først og fremst leser vi gjennom søknader og gir tilbakemeldinger.
Vi har også maler og guider som kan hjelpe med skrivingen.

Utover dette kan vi hjelpe å bygge konsortier og finne internasjonale partnere.

Fordeler:

- Lang erfaring med å lese og forbedre EU-søknader
- Vet hvilke prosjekter som har fått finansiering og dermed hva å se etter
- Kjenner til søknadsprosessene
- Kan anbefale alternative finansieringsordninger
- Det koster ikke noe å bruke tjenesten

Tips! Ta kontakt med oss så tidlig som mulig:

- Ikke bruk mer tid enn nødvendig, få avklaring på om prosjektet kan bli finansiert av EU eller ikke
- Gi oss mer tid til å hjelpe dere

Kontakt en lokal H2020-rådgiver for veiledning

www.enterpriseeuropenetwork.no/contact-us/